

FALLSTUDIE

Wie TRUMPF seinen globalen Transporteinkauf auf ein neues Level gehoben hat

Ein Weltmarktführer der Fertigungstechnologie. 15 Standorte. 100 Nutzer. Eine Plattform – die komplexe, dezentrale Logistikprozesse in ein compliance-konformes, gruppenweites Steuerungsinstrument verwandelt hat.

15

Standorte & Länderorganisationen

100

Aktive Nutzer

1 Mio. €+

Einsparungen



DER PARTNER

TRUMPF – Innovationstreiber seit 1923

TRUMPF ist eines der weltweit führenden Unternehmen der Fertigungstechnologie. Das Produktportfolio umfasst Werkzeugmaschinen und Lasertechnik für die Blechbearbeitung sowie Lasersysteme für die Halbleiterfertigung. Mit über 100 Jahren Erfahrung und einem globalen Netzwerk aus 15 Standorten und Länderorganisationen koordiniert TRUMPF hochkomplexe Logistikprozesse – von der Spotanfrage bis zur strategischen Netzwerkplanung.

Das zentrale Global-Logistics-Team verantwortet die gruppenweite Steuerung aller Transportprozesse und setzt dabei auf eine einheitliche, compliance-konforme Vergabepaxis – über alle Werke und Länderorganisationen hinweg.

Fertigungstechnologie

Werkzeugmaschinen, Laser & Elektronik

Global

15 Standorte & Länderorganisationen

100 Nutzer

Gruppenweiter Plattform-Rollout

Spot-Markt

Multimodale Transportbeschaffung

DIE HERAUSFORDERUNG

Komplexe Prozesse, dezentrale Strukturen – und das Potenzial zur Optimierung

Aus der Perspektive des zentralen Global-Logistics-Teams hatte sich bei TRUMPF gruppenweit eine Vielfalt unterschiedlicher Optionen zur Spotpreis-Anfrage etabliert: Bestehende Tools wurden situativ eingesetzt, eigene Lösungen entwickelt oder einfach Preise per E-Mail abgefragt. Je Werk gab es ein unterschiedliches Vorgehen – von Lieferantenportalen über direkte E-Mail-Anfragen bis hin zur Transportvergabe ganz ohne strukturierten Anfrageprozess.

Durch die Vereinzelung der Anfragen fehlte vor allem Transparenz, um gezielt fehlende Ratenvereinbarungen ergänzen zu können – und das Logistiknetzwerk nachhaltig zu optimieren.

Keine zentrale Datentransparenz

Kein Überblick über Vorgänge und Anfragen auf zentraler Ebene – strategische Steuerung war schlicht nicht möglich.

Compliance-kritische Vergabe

Ohne einheitlichen Prozess entstanden Vergabeentscheidungen ohne nachvollziehbare Grundlage – ein erhebliches Risiko für ein global agierendes Unternehmen.

Hoher manueller Aufwand

Anfragen per E-Mail vorbereiten, Angebote manuell vergleichen, Daten in Excel archivieren – zeitintensiv und fehleranfällig.

Kein Einfluss auf LSP-Auswahl

Ohne zentrale Steuerung fehlte jede Möglichkeit, die Auswahl der Logistikdienstleister strategisch zu beeinflussen.

Der Wendepunkt: Operativ nutzbar in Stunden – nicht Wochen

Die Lösung überzeugte nicht durch Versprechen, sondern durch Taten: Innerhalb weniger Stunden stand nicht nur eine Demo bereit, sondern ein vollständig operativ nutzbares System mit eigenem Datenbestand. Diese Dynamik – kombiniert mit einer schlanken, intuitiven Bedienung – ermöglichte eine fast hürdenfreie Integration in bestehende Prozesse. Die ausführliche kostenlose Testphase mit vollem Funktionsumfang schuf Begeisterung bei den Nutzern, bevor die Entscheidung fiel.



Sofort einsatzbereit

Kein langwieriges Onboarding, kein IT-Projekt. Innerhalb weniger Stunden stand ein vollständig nutzbares System zur Verfügung.



Schlanke, intuitive Bedienung

Einfache Handhabung, Stammdatenpflege ohne externes Ticketsystem – direkt im System, ohne Abhängigkeit von der IT.



Flexibles Dienstleistermanagement

Neue Spediteure kurzfristig hinzufügen, bestehende Netzwerke erweitern – das Tool ist bei Spediteuren bereits bekannt, keine Anlernphase nötig.



Gruppenweiter Standard

Dank hoher Nutzerakzeptanz und einfacher Integration als gruppenweite Solution über 15 Standorte ausgerollt.

Was die Plattform im Alltag wirklich verändert

Vom operativen Versandbereich bis zur zentralen Logistiksteuerung – die Plattform schafft Transparenz auf allen Ebenen und macht Transportbeschaffung zur strategischen Stärke.

Transparenter Angebotsvergleich

Alle Angebote nebeneinander – wer gelesen hat, wer geantwortet hat, wer den besten Preis abgegeben hat. Alles auf einen Blick, ohne E-Mail-Suche.

Zentrales Anfrage-Archiv

Alle Anfragen, Angebote und Aufträge zentral erfasst. Vollständige Nachvollziehbarkeit für operative Teams und die zentrale Logistiksteuerung.

Strategische Netzwerkdaten

Die Transparenz über Spotpreise und Lanes fließt direkt in die globale Logistiknetzwerkplanung ein – und ermöglicht gezielte Ratenverhandlungen.

Früher hat uns der Überblick im E-Mail-Chaos die meiste Zeit gekostet. Heute sehen wir bei jeder Anfrage sofort auf einen Blick, wer die Mail gelesen, wer geantwortet und wer den besten Preis abgegeben hat. Da das Tool auch bei den Spediteuren bekannt ist, gab es keine Anlernphase. Es läuft einfach: einfache Handhabung, top Übersichtlichkeit und die Möglichkeit, kurzfristig weitere Spediteure anzufragen.

– Konstanze Lechner & Markus Freund, TRUMPF Neukirch

Das manuelle Handling per Mail und Excel war vorher absolut ineffizient. Heute vergleichen wir Angebote in einer klaren Struktur und sparen viel Zeit je Vorgang. Der größte Vorteil ist, dass alle Angebote endlich an einem einzigen Ort archiviert sind und der Prozess strukturierter, transparenter und leichter zu handhaben ist.

– Rafał Żero, TRUMPF Polen

Früher mussten wir uns durch diverse Tools und Ebenen quälen. Mit Oyaso ist unsere Logistik endlich übersichtlich und speditiv geworden. Allein das einfache Kopieren von Transporten führt zu einem schnelleren Ablauf und spart uns im Alltag enorm viel Zeit.

– Raphael Hasler, TRUMPF Schweiz

Vor Oyaso haben wir eine generisches Einkaufstool genutzt. Da haben verschaltete Masken genervt, Zeit gekostet und es war nicht so gut für das Speditionsgeschäft geeignet. Jetzt sind wir deutlich schneller, effizienter und habe mehr Übersicht. Im Alltag schätzen wir z.B. das Kopieren von Transporten sehr.

– Harald Biener, TRUMPF Schweiz



"Von Anfang an hatten wir ein gutes Gefühl in der Zusammenarbeit – sehr transparente und offene Kommunikation. Die ausführliche kostenlose Testphase mit vollem Funktionsumfang war entscheidend, um Begeisterung bei den Nutzern zu schaffen. Oyaso ist durch die einfache Bedienung und das extrem flexible Dienstleistermanagement sehr schnell und unkompliziert in bestehende Prozesse integrierbar – was für uns zur gruppenweiten Solution Integration Grundvoraussetzung war."

Michael Erbe

Supply Chain Coordinator

TRUMPF

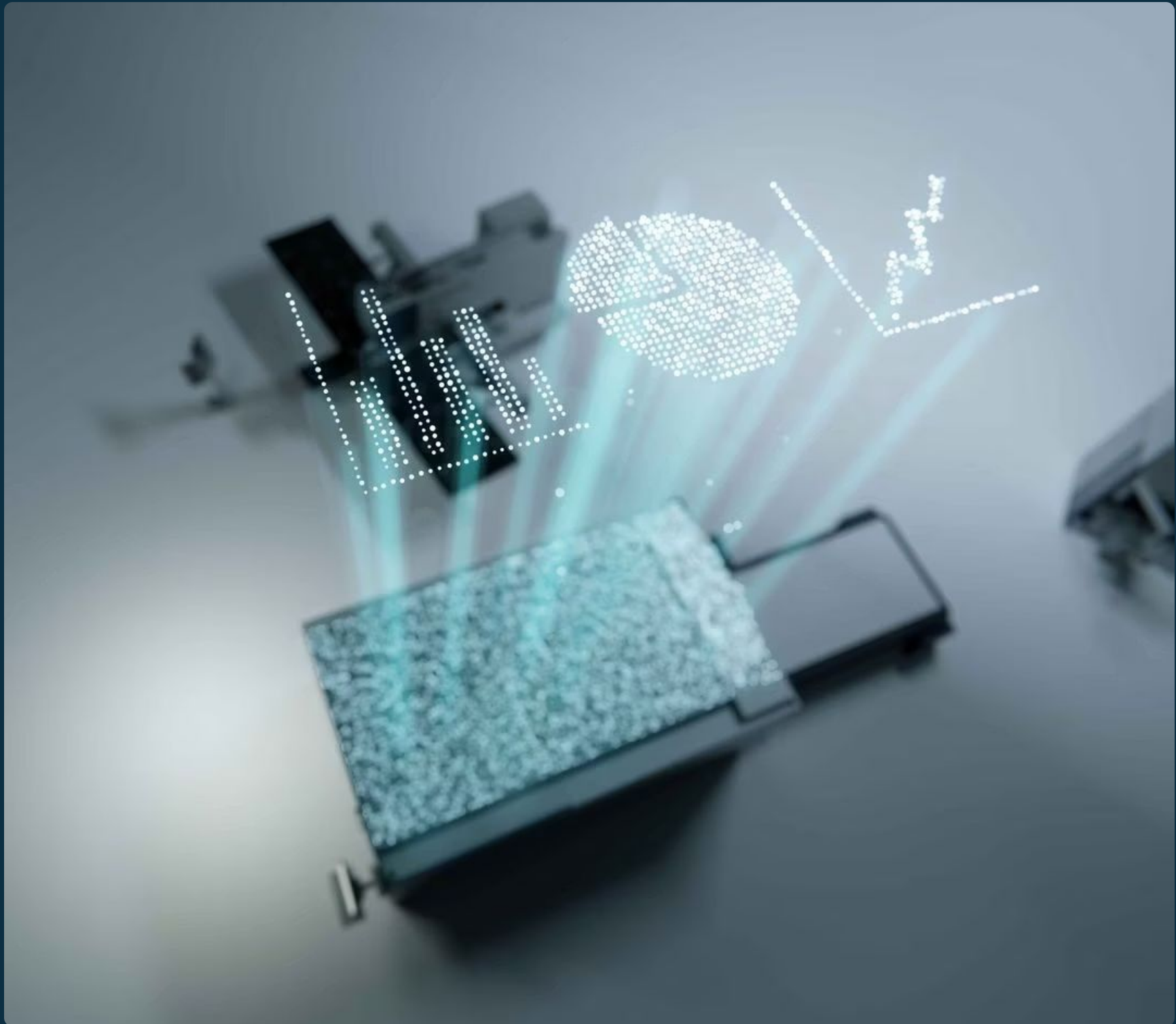


"Oyaso hat uns innerhalb weniger Stunden nicht nur eine Demo angeboten, sondern ein eigenes, operativ nutzbares System zur Verfügung gestellt. Diese Dynamik und die unschlagbar schlanke Bedienung ermöglichen eine fast hürdenfreie Usability. Die durch Oyaso hergestellte Transparenz schafft eine neue Datengrundlage, die direkt in unsere globale Logistiknetzwerkplanung einfließt – und dort einen enormen Mehrwert erzeugt."

Max Bernauer

Projektleiter Global Logistics

TRUMPF



Die Wirkung: Effizienz, Transparenz, strategische Kontrolle

Die Rückmeldungen aus den operativen Versandbereichen und dem zentralen Global-Logistics-Team zeigen messbare Effizienzgewinne – erzielt durch ein gut organisiertes Logistikteam, das Spotanfragen nun vollständig digital und standortübergreifend abwickelt.

100%

Compliance-konform

Standardisierter, nachvollziehbarer Vergabeprozess – gruppenweiter Rollout über alle 15 Standorte abgeschlossen

15

Standorte vernetzt

Eine einheitliche Plattform für alle Länderorganisationen und Versandbereiche

1 Mio €+

Einsparungen

Prozess- und Transportkosten gespart pro Jahr



Spotanfragen digitalisiert

Alle Spotanfragen laufen zentral über die Plattform – strukturiert und nachvollziehbar



Netzwerkdaten in Echtzeit

Transparenz über Ratenvereinbarungen ermöglicht kontinuierliche Netzwerkoptimierung



LSP-Auswahl steuerbar

Das zentrale Team hat erstmals Einfluss auf die Auswahl der Logistikdienstleister – strategisch und datenbasiert

Vom Flickenteppich zum strategischen Steuerungsinstrument

Vorher

Fragmentierte Prozesse je Werk. E-Mail-Anfragen, zweckentfremdete Tools, keine zentrale Übersicht. Compliance-Risiken durch intransparente Vergabe.

Heute

Vollständige Transparenz über alle Spotanfragen. Compliance-konforme Vergabe. Strategische Netzwerkplanung auf Basis echter Daten. Erweiterung auf weitere Spediteure läuft.

Einführung

Operativ nutzbar in Stunden. Ausführliche Testphase schafft Nutzerbegeisterung. Gruppenweiter Rollout über 15 Standorte und Länderorganisationen.

Transportbeschaffung ist bei TRUMPF kein reaktiver Verwaltungsaufwand mehr – sondern ein strategisches Steuerungsinstrument mit vollständigen Daten, gruppenweiter Standardisierung und messbaren Effizienzgewinnen.



WARUM JETZT?

Warum Unternehmen der produzierenden Industrie jetzt handeln müssen

Was TRUMPF erlebt hat, ist kein Einzelfall. In der produzierenden Industrie weltweit kämpfen Logistikteams mit denselben Herausforderungen: fragmentierte Prozesse, fehlende Transparenz, Compliance-Risiken. Die Frage ist nicht ob – sondern wann Unternehmen diesen Schritt gehen.

Gleichzeitig laufen bei TRUMPF bereits die nächsten Schritte: die Implementierung eines Verzollungssystems sowie die Erweiterung auf weitere Spediteure zeigen, dass die digitale Transformation der Logistik keinen Endpunkt hat.

Steigende Komplexität

Globale Lieferketten, multimodale Transporte und wachsende Compliance-Anforderungen machen manuelle Prozesse untragbar.

Datenlücken kosten Geld

Ohne zentrale Transparenz über Spotpreise und Ratenvereinbarungen fehlt die Grundlage für strategische Verhandlungen.

Schnelle Integration entscheidet

Lösungen, die in Stunden einsatzbereit sind und keine IT-Projekte erfordern, setzen sich durch – weil sie Nutzer begeistern statt überfordern.

JETZT STARTEN

Bereit, Ihren Transporteinkauf zu digitalisieren?

Oyaso ist die digitale Plattform für Transportmanagement in der produzierenden Industrie. Was TRUMPF erreicht hat – gruppenweite Transparenz über 15 Standorte, compliance-konforme Vergabe und begeisterte Nutzer – ist kein Zufall. Dieser Weg steht auch Ihrem Unternehmen offen.

Starten Sie noch heute – ohne langwieriges Onboarding, ohne IT-Projekt, ohne Risiko.

Jetzt kostenlos testen

→ Multimodale Transportplattform

→ Spot-Markt & Netzwerkoptimierung

→ Compliance-konforme Vergabe

→ Spezialisiert für die produzierende Industrie